



# LA TÉCNICA BCGA™

## HOJA DE IMPLEMENTACIÓN

**EL OBJETIVO:**

**DUPLICAR TUS GANANCIAS**

**LA TÉCNICA:**

**AGREGAR A TU OFERTA UN PRODUCTO COMPLEMENTARIO DE ALTO VALOR**

**LA REGLA:**

**BAJO COSTO, GRAN ALIVIO.**

**RENTABILIDAD NORMAL:**

[ Precio ]



[ Costo ]



[ Ganancia ]

### PASO 1

**IDENTIFICA EL DOLOR #1 QUE TIENE TU PÚBLICO OBJETIVO AL USAR O ADQUIRIR TU PRODUCTO:**

### PASO 2

**ELIGE UN PRODUCTO COMPLEMENTARIO DE BAJO COSTO QUE BRINDE EL MAYOR ALIVIO A ESE DOLOR:**

P: -----

-----

\$: -----

### PASO 3

**EN BASE AL VALOR AGREGADO AHORA ESTABLECE EL PRECIO PARA TU P. COMPLEMENTARIO:**

\$: -----

**NUEVA RENTABILIDAD:**

[ Precio Sumado ]



[ Costo Sumado ]



[ Ganancias 2X ]