

# CHECKLIST ✓ NEGOCIO DE ALTO VALOR

- PASO 1:** Confirma o descubre tu pasión
- PASO 2:** Establece una misión para tu negocio
- PASO 3:** Establece la filosofía para tu negocio
- PASO 4:** Identifica las áreas de tu industria y sus tendencias
- PASO 5:** Identifica las 3 áreas clave de tu industria
- PASO 6:** Investiga la demanda existente
- PASO 7:** Selecciona un producto de partida
- PASO 8:** Investiga la demanda insatisfecha
- PASO 9:** Define tu público objetivo
- PASO 10:** Espía legalmente a tu competencia
- PASO 11:** Establece tu PUV de tu producto
- PASO 12:** Describe tu propuesta mínima de alto valor
- PASO 13:** Identifica y define tu IHP
- PASO 14:** Define el monto de tu capital inicial basado en la UBN
- PASO 15:** Calcula y planifica tus gastos legales
- PASO 16:** Define los factores internos de tu marca
- PASO 17:** Define los factores externos de tu marca
- PASO 18:** Define los 3 elementos complementarios de tu propuesta
- PASO 19:** Define tu propia estructura tus costos
- PASO 20:** Define el valor de tu propuesta y el precio de lanzamiento
- PASO 21:** Utiliza tu estrategia inicial de marketing